

# SUNPOWER AFRIQUE

[WWW.SUNPOWERAFRIQUE.ORG](http://WWW.SUNPOWERAFRIQUE.ORG)

## I. Mission & Objective

Ets. SunPower Afrique provisionnera l'énergie solaire, une source d'énergie fiable et renouvelable, aux Institutions de la Microfinance et les autres institutions sociaux et projets d'infrastructures en Afrique. Pour faciliter ces programmes, SunPower Afrique connectera les institutions aux formations et options de financement.

## II. Le Marché, Les Clients & Le Produit - L'Opportunité Présent

SunPower Afrique a choisi le Togo, un pays de l'Afrique de l'Ouest comme premier pays pour implanter ces services. SunPower Afrique voit un marché très fort pour l'énergie solaire au Togo, a cause de son proximité à l'équateur, son stabilité politique et son petite taille géographique.

Présentement, l'infrastructure d'énergie au Togo ne peut pas répondre aux demandes d'une population qui continue à augmenter. L'énergie solaire est une alternative compétitive aux groupes qui utilisent de l'essence à cause des pénuries du carburant existants et l'infrastructure sous-développée. Le Togo est positionné uniquement a prendre l'avantage d'énergie solaire pour résoudre sa crise énergétique.

SunPower Afrique initiera une approche robuste pour promouvoir l'utilisation d'énergie solaire au Togo. Dans son phase pilote, SunPower Afrique installera des systèmes d'énergies solaires sur les toits des Institutions de la Microfinance pour rehausser les services de la microfinance et supporter le développement économique.

SunPower Afrique collaborera avec la Comité National de la Microfinance (CNM,) l'Association Professionnel des IMFs au Togo (APIM) et les IMFs individuels pour lancer les installations pilotes. SunPower Afrique a choisi travailler avec les IMFs parce que nous croyons qu'avec la microfinance cela serait la méthode la plus efficace surtout dans le domaine de la pauvreté.

SunPower Afrique aussi enseignera les populations locales des bénéfices économiques et environnementales de l'utilisation d'énergie solaire, par le réseau existant des IMFs. SunPower Afrique facilitera les installations des plaques solaires dans les maisons et les entreprises locales (les clients des IMFs) par les options de financement des IMFs et un nouveau produit: Le Crédit Solaire. SunPower Afrique formera les ouvriers pour répondre aux besoins des clients qui veulent installer un système solaire. SunPower Afrique provisionnera ou connectera aussi ces clients aux matériaux pour faire une installation soutenable et juste (les plaques solaires, les batteries, etc.)

SunPower Afrique espère que les systèmes solaires qu'on va provisionner résoudront la lacune entre l'offre et la demande d'énergie dans une manière qui est plus fiable, moins cher et soutenable.

### III. Model de Business & Opérations Financiers

La stratégie de SunPower Afrique est en 2 phases:

#### Phase Un: Projets Pilotes avec FECECAV (1-3 ans)

- SunPower Afrique subventionnera 50-100% des Projets Pilotes par la mobilisation des fonds aux Etats-Unis (ou ailleurs).
- Cette capitale est nécessaire pour investir dans les projets pilotes et pour couvrir les coûts fixes.

NB: Si SunPower Afrique subventionne seulement 50% des installations pilotes, le reste du coût de l'installation sera donnée aux IMFs sous forme d'un crédit au taux bas. On pense que cette option sera la plus soutenable parce qu'il renforcera les méthodes de remboursements et gérance des crédits internes des IMFs qui existent déjà. Quand les IMFs remboursent ces crédits, l'intérêt gagné sera ajouté aux installations futures. Aussi avec les remboursements, le risque des bailleurs diminuera et du capital patient deviendra disponible pour les installations futurs.

#### Phase Deux: L'Indépendance (3-5 ans)

- SunPower Afrique octroiera un crédit 100% du coût d'un système d'énergie solaire aux IMFs aux taux bas.
- SunPower Afrique deviendra un facilitateur, en provisionnant des matériaux et des plans pour les systèmes d'énergie solaire, des formations et des options du financement (les crédits) pour les IMFs et les autres institutions.

#### L'Avenir

- Si SunPower Afrique décide servir les entreprises commerciaux, on formera un subsidiaire 'pour-profit.'
- Les dividendes du subsidiaire seront utilisées pour fonder les installations futures pour les IMFs et autres projets sociaux ou d'infrastructures.

### IV. La Société et son Gérance

Ets. SunPower Afrique était incorporé en 2008 et présentement est en train de mobiliser des fonds pour ses projets pilotes.

Kira Costanza, la Directrice Exécutive de SunPower Afrique, maintien des contacts dans les communautés d'énergie solaire et de la microfinance. À cause de son travail avec un IMF au Togo en 2008, elle a l'expérience avec les initiatives locaux et nationaux de la microfinance au Togo et aussi avec les opérations de tous les jours sur le terrain des IMFs.

La plus grande force de SunPower Afrique est l'expertise solaire provisionnée par SunPower Builders, une société d'énergie solaire en Pennsylvanie, E.U. Jon Costanza, fondateur et Directeur General de SunPower Builders est aussi le patron du Conseil d'Administration de SunPower Afrique. Il s'engage volontairement son expertise technique aux plans des systèmes d'énergie solaire. Jon Costanza aussi provisionnera ses contacts dans l'industrie solaire pour avancer le projet.

SunPower Afrique est conseillé par les avocats bénévoles et nous avons crée un Conseil d'Administration dynamique.

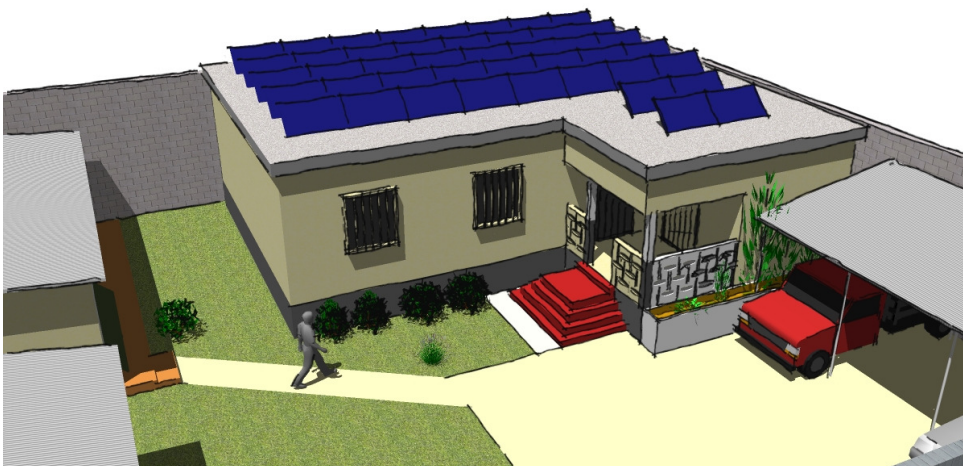
## V. Proposition aux Bailleurs et Investisseurs

Présentement, SunPower Afrique cherche des bailleurs privées, des fondateurs, des producteurs des systèmes solaires et des institutions financiers pour contribuer a notre projet pilote. On cherche \$100,000 (50, 900,000 fCFA) pour couvrir les coûts des matériaux, le transport, les formations et l'installation d'un système photovoltaïque de 8.8 kilowatt pour l'IMF FECECAV, a Kpalimé, Togo en l'hiver 2009.

Cet argent peut être alloué à SunPower Afrique en quelques façons: une donation exempte d'impôts, une bourse ou un crédit à SunPower Afrique ou son partenaire IMF.

Pour les trois années premiers de son opération, le budget de SunPower Afrique n'agrandira plus que \$500,000 (250,500,000 fCFA) pour maintenir l'agrandissement lente et soutenable. Pendant ces années, le budget consistera des remboursements des crédits des IMFs, donations continuant, bourses, crédits et investissements du capital patient. Pendant que les crédits aux IMFs sont remboursés, les fonds seront réinvestis dans les nouveaux projets.

Tous les fonds seront utilisés subventionner 50-100% des installations pilotes et programmes de formations. Eventuellement, tous les fonds seront utilisés pour octroyer les crédits à un taux bas aux IMFs pour installer des systèmes d'énergies solaires.



## VI. Projections Financiers et Plans

Entre 2009 - 2013 (ces dates sont sujettes aux changements) SunPower Afrique installera les systèmes solaires pour générer l'électricité aux sièges et caisses locaux des IMFs au Togo.

Les idées préliminaires des projets pilotes sont:

Nom d'IMF Partenariat	Taille du Systeme Photovoltaïque	Coût du Projet*	Description du Projet
<b>1. CECAV Avenir (2009-2010)</b>			Urbain/Rurale, Region Plateau
Siege à Kpalimé	8.8kW Systeme PV	\$100,000.00	Alimenté au courant électrique, Grand
Lavie Office	3kW System PV	\$30,000.00	Alimenté au courant électrique, Petit
Kouma Office	1.2kW System PV	\$17,000.00	Pas alimenté au courant électrique, Petit
<b>2. AUTRE CECAVs (2010-2011)</b>	TBD	TBD	Urbain/Rurale, Region Plateau
<b>3. FUCEC (2011-2012)</b>			
Siege à Lomé	TBD	TBD	Alimenté au courant électrique, Grand
Caisse Rurale	TBD	TBD	Pas alimenté au courant électrique, Petit
<b>3. URCLEC ou USMEC (2012-2013)</b>	TBD	TBD	Rural, Northern Region
Siege	TBD	TBD	TBD
Caisse Rurale	TBD	TBD	TBD

\* Transport, formation et tous autres dépenses des projets sont incluses.

Chaque installation réussie créera plus des motivations et de la crédibilité pour crédits, investissements et installations futurs.

Comme Monsieur David Bornstein a noté dans son livre, *Comment Changer le Monde*, "La notion que les institutions peuvent établir des rapports de crédit à long terme avec les gens pauvres partout dans le monde n'est pas encore radicale. Il était montré. Et si ca marche avec les maisons et les appareils téléphoniques, **ca peut marcher avec les plaques solaires**, ou rien d'autres avantages productives."

Ca commence avec SunPower Afrique au Togo.